

МУНИЦИПАЛЬНОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
СРЕДНЯЯ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ШКОЛА № 5

352000, Краснодарский край, Кущёвский район, станица Шкуринская,  
ул. Ленина, 26, т. 886168-45-364

**«Деловые люди Кубани»:**  
**Судьбы и истории становления бизнесменов станицы Шкуринской**  
Исследовательская работа

Игнатова Лилиана Александровна,  
ученица 10 «А» класса МБОУ  
СОШ №5 им Котова А.А.,  
352000, Краснодарский край,  
Кущёвский район,  
станция Шкуринская, ул. Ленина, 26,  
88616845364.  
Научный руководитель Куприк Лилия Николаевна

2015 год

В наше непростое, исторически сложившееся время, которое мы называем постперестроечным, большую роль занимает нарождающийся средний класс. Из курсов истории и обществознания мне известно, что мелкие предприниматели и бизнесмены, которые работают и для своей выгоды и для удовлетворения нужд населения, могут причислить себя к среднему классу. За средним классом - будущее экономики, цивилизованной, грамотно спланированной, со здоровой конкуренцией, которая необходима, как толчок к развитию средств производства и производительных сил.

Люди, которые вступили на этот путь, достойны того, чтобы о них писать, знакомить читателей с ними, поощрять их и помогать им.

Сегодня уже не так «нападают» на предпринимателей и бизнесменов, потому как поняли, что непросто даётся им их благополучие. Чтобы это понять самой, а так же, чтобы и другим поведать, мне хотелось бы рассказать о людях, которые преодолели много трудностей в жизни, можно сказать, преодолели самих себя, став успешными и благополучными в карьере и жизни.

В нашей станице достаточно людей, занимающихся бизнесом. Кто – то уже больше 15 лет поддерживает работу сети магазинов, и не только в Шкуринской, но и в Кущёвской, в других населённых пунктах, кто – то организовал пекарню, и теперь у нас всегда есть вкусный свежий хлеб, кто – то открыл магазин цветов, и это очень удобно нам, жителям.

Безусловно, мы благодарны этим предприимчивым людям, потому что по законам предпринимательства выгода должна быть и самому бизнесмену, и нам, людям, ради которых организуется бизнес.

Конечно, нужно разграничивать понятия «бизнесмен» и «предприниматель», и я уже могу это сделать, потому как изучаю всё это по обществознанию и экономике. С уверенностью могу сказать, что нашему станичному среднему классу ещё рано себя причислять к предпринимателям, а вот к людям, делающим бизнес, они вполне подходят.

Я хотела бы рассказать о трёх представителях изучаемой темы, так как их судьбы и истории жизни меня затронули больше всего. Я поняла, что не правы были те, кто ругал так называемых «новых русских», обвиняя их в стяжательстве, в обогащении. Это всё от незнания, непонимания, невежества.

Из школьных курсов обществоведческих дисциплин я знаю, что предприниматель должен обладать такими качествами, которыми не все наделены от природы. Это высокая степень культуры, образованность, коммуникабельность, умение идти на риск, авантюризм в хорошем смысле слова, преодоление трудностей и другие немаловажные качества.

Проследив истории становления моих героев деловыми людьми, я выявила у них все эти качества. Нашла много общего в их судьбах, и поняла, почему они смогли стать успешными людьми, почему они преодолели себя.

Все они примерно одного возраста, их взросление и становление личности пришлось на «лихие» девяностые, время, когда зарождались рыночные отношения, когда некуда было идти работать, когда люди были поставлены в условия, когда приходилось кардинально менять или изначально решаться на что-то новое, незнакомое.

### **История первая.**

Архипов Сергей Иванович, 1973 года рождения. Оставшись рано без матери, Серёже, учившемуся на «отлично», не было возможным в 1990 году поступать в ВУЗ, так как в те годы обучение было уже платным, а у отца была ещё несовершеннолетняя дочь, сестра Серёжи. Ничего не оставалось делать моему герою, как идти работать, потому что до Армии ещё было 2 года (Серёжа окончил школу в 16 лет).

Работая на ремонтном заводе, Серёжа всю зарплату отдавал папе на нужды семьи.

Затем служба в морском флоте. И там моему герою пришлось туго. Однажды корабль «Хасан» попал в шторм, и несколько человек оказались за бортом. Слава Богу, всё обошлось, смог Сергей Иванович побороть волну, как когда-то поборол боль утраты.

После армии начал свою предпринимательскую деятельность, начинал с малого, но в течение 20 лет достиг своего «звёздного часа»: сначала работал торговым представителем торговой компании, как раньше называли, экспедитором, затем стал Сергей Иванович директором Филиала ООО "Кубанская семечка", довольно - таки долго там работал, а сейчас он работает директором Ленинградского филиала компании ОАО "Трест Южный сахар".

Вот и думаю я, что помогло этому прекрасному человеку, хорошему семьянину, испытав столько трудностей, стать успешным? Сама же отвечаю, что это сила воли, умение себя организовать, научиться преодолевать все подводные камни и рифы, - вот такими качествами должен обладать современный грамотный, успешный предприниматель.

### **История вторая.**

Яценко Николай Александрович, 1969 года рождения и Яценко Наталья Владимировна, 1969 года рождения.



Уважаемые в станице  
люди, успешные  
бизнесмены, с самого  
начала своей  
трудовой  
деятельности  
столкнулись



с

разочарованиями. Окончив учебные заведения и придя работать в государственные учреждения, они вскоре были уволены с них по причине приватизации этих предприятий. «Лихие» девяностые прямо коснулись этих молодых людей, которые, однако, не растерялись, а наоборот, использовали все свои скрытые резервы, умения и таланты предпринимателя.

Решили заняться торговлей, открыть магазин продуктов питания.

Испытывая огромные трудности с малым бизнесом, где постоянно возникали препятствия и убытки, Яценко всё-таки смогли перестраиваться каждый раз в связи с новыми условиями благодаря своей предприимчивости, смекалке и изобретательности.

Николай вместе с женой не останвливался перед трудностями, он их преодолевал. Трудности и их преодоление в бизнесе научили деловую семью преодолеть и самую большую в их жизни трудность - болезнь старшей дочери Любы.

Любочка заболела в полуторагодовалом возрасте в результате перенесённого гриппа. Она не стала слышать, а соответственно и говорить, так как была ещё мала, и навыков правильной речи ещё не было.

Врачи были бессильны что – либо сделать: глухота и немота теперь была ей обеспечена на всю жизнь.

Однако, родители делали всё возможное для дочери, предпринимали все методы и средства, искали каналы, по которым можно было найти тех специалистов, которые смогли бы помочь их дочери. Многие годы терпения, борьбы, работы, любви и заботы дали свои результаты: Люба стала слышать, научилась говорить, вышла замуж и родила здорового ребёнка.

Я думаю, что черты характера предприимчивого бизнесмена сыграли свою роль в том, чтобы предопределить судьбу дочери.

Сегодня семейный бизнес Яценко процветает, хотя несколькими годами ранее у них не было собственного магазина (помещение они арендовали у прежнего бизнесмена Бойко В.В.). Не смотря на то, что у них не было собственного помещения, продукция всегда была

очень востребованной, ассортимент разнообразный, качество продуктов отличное,- и это мнение станичников, которые преимущественно покупали продукты у Яценко.

Перед праздниками в магазине этого делового человека выстраивались очереди, хотя у нас в Шкуринской очень много других магазинов. Успешное дело позволило в короткий срок построить семье Яценко магазин в удобном месте.

Магазин имеет выгодный график работы, покупателей обслуживают милые,



доброжелательные продавцы. Сами хозяева постоянно находятся в магазине, потому что они работают и работают на совесть. «Времени на отдых мало, - говорит в интервью хозяин магазина, - но летом обязательно едем с младшей дочкой Настей на море».

Я была свидетелем того, что наш герой - это просто хороший, добрый человек. Иногда говорят: «Чем богаче, тем жаднее» Да, это часто

подтверждается примерами. Но не таков наш Яценко. Когда случилась трагедия в Крымске, все учащиеся приносили гуманитарную помощь. Настя Яценко, учащаяся 5- го класса привезла с папой продукты питания и средства гигиены, которые еле вместились в багажник машины.

Когда я спросила Яценко, что для него главное в бизнесе, он ответил: « Хочу сам жить в достатке, но чтоб и люди на меня не обижались». Вот это слова настоящего бизнесмена, за которым будущее экономики Кубани.

### **История третья.**

Рыбальченко Игорь Васильевич, 1974 года рождения.

Так же, как и предыдущие герои, Игорь Васильевич, оказавшись за бортом государственного учреждения, начал пробовать себя в бизнесе. Сначала Игорь сотрудничал с кооперативом по закупке и распределению свиного мяса. Жена, Юлия Сергеевна, помогала мужу. Свежее мясо, которое предоставляли населению бизнесмены Рыбальченко, было всем необходимо , а ему, деловому человеку выгодно, но внезапные эпидемии свиной чумы и других опасных болезней часто приводили к приостановке дела.

Время от времени бизнес снова возобновлялся, и вроде бы налаживалось то, ради чего всё это организовывалось.

В истории жизни Игоря так же, как и у предыдущих героев было много горя, трудностей, казалось, безысходности. Женился Игорь на молоденькой женщине, у которой уже был ребёнок. Молодая семья была счастлива, вместе занимались малым бизнесом. В результате подъёма их дела смогли построить дом, купить машину. Большим счастьем было рождение сыночка Димочки. То, что постоянно препятствовало бизнесу, переживали и преодолевали вместе Игорь и Юля. В бизнесе были взлёты и падения. Как сталь, закалялись молодые бизнесмены, но однажды в дом пришла беда. Никто не ожидал её, потому что сынок хорошо развивался, и ничто не настораживало ни родителей, ни врачей.

Ребёнок не пошёл в положенный срок. Ждали : бывает , дети начинают ходить позже. Нет. Не пошёл. Ни в 2, ни в 3 года,- слабо выраженный ДЦП, который гораздо труднее лечить, чем с более высокой степенью поражения центральной нервной системы. Что делать?

Надо ещё больше работать, чтобы лечить сына.

Семья Рыбальченко начала строить магазин. Работали на износ. Старший сын помогал нянчить маленького брата, делал все домашние дела, а мать с отцом (Андрея усыновили и дали фамилию отца) работали день и ночь, параллельно используя все методы и средства лечения любимого сына.

Наконец – то, магазин построен, основным товаром которого стало свежее свиное и говяжье мясо. Теперь не надо ехать за парой килограммов мяса в Кущёвскую.

Население очень довольно открывшимся магазином: ассортимент мяса велик: антрекот, мякоть, рёбрышки, сало, субпродукты, - всё можно купить, в любом весовом варианте.



Другие товары тоже имеются: пошёл за мясом и купил другие сопутствующие продукты. Очень удобно и выгодно, причём магазин находится в такой части станицы, которая удобна для жителей всех улиц. Сначала было очень трудно, продавцов содержать не выгодно, так как деньги нужны были для лечения сына. Игорь и Юлия сами становились за прилавок своего магазина, времени ни на что не хватало, особенно обидно было, что его не было для большего внимания больному сыну. Но семья знала, что это делается для его же блага, для его лечения, поэтому подавляли в себе душевную боль.

Когда появились деньги для операции, на неё решились, ведь 5 - летний Дима передвигался только на инвалидной коляске. Наступило очередное испытание в жизни

семьи, пожалуй, самое трудное. Его преодолели Игорь и Юля благодаря качествам, выработанным в процессе становления их предпринимательского дела.

Операций было несколько, сначала ребёнок ходил с помощью взрослых, а сегодня, на радость всем, он ходит самостоятельно, даже бегает, правда, не совсем обычно, не так, как здоровые дети, но всё же он самостоятелен. Отец купил лошадь сыну в целях иппотерапии, а так же для того, чтобы сын рос добрым, чутким и заботливым.



В этом году Дима пошёл в первый класс, и вёл его брат, одиннадцатикласник Рыбальченко Андрей.



Учащиеся всей школы уважают Андрея, прислушиваются к нему, идут за ним. Андрей с большим перевесом голосов победил на выборах в президенты школьного ученического самоуправления, он инициатор всех мероприятий, сам разрабатывает, планирует и руководит в проведении всех важных дел. Он большой помощник учителей и учеников, на совесть делает все дела. Очень удивительно, но даже самые недисциплинированные подростки слушают его и выполняют все указания Андрея. Наверное, многие усомнятся в этом, но это действительно так. Я уверена, что это пример отца. Андрей у него научился самостоятельности, дисциплине, стойкости и всем другим качествам, необходимым

предприимчивому человеку, за которые можно уважать человека. Может быть, и Андрей станет бизнесменом, многое взяв в качестве примера от родителей.

Сегодня семья Рыбальченко успешна в своём бизнесе, появились продавцы в магазине, а у родителей больше стало времени, которое они отдают детям, в особенности младшему.

Исследуя тему «Деловые люди», я многое поняла, изменила своё отношение к бизнесу, к людям, его представляющим. Ведь только сильные личности могут стать представителями среднего класса, который необходим нашему обществу, в частности, нашей Кубани. Только с такими людьми можно построить цивилизованные рыночные отношения, укрепить экономическую сферу общества. В бизнесменах должна быть харизма, стержень, который не сломить, который поможет в успехе начатого дела.

Особенностью современного предпринимательства, я думаю, является то, что подавляющее большинство их участников - это люди, пришедшие из 90 - х юными, ещё ничего не умеющими. Их закалило время, условия, судьба. Это как раз мои герои, люди средних лет, с приблизительно одинаковыми судьбами, и я уверена в дальнейшем успехе их карьеры.

В заключении я хотела бы признаться, что мои герои – это родители моих самых близких друзей, которым я посвящаю свои стихи:

В «лихие» девяностые  
Вам было так непросто  
Начать свою карьеру,  
Ведь было мало веры  
На то, что станешь первым.  
Но вы преодолели  
Напасти. И успели  
Стать нужными, благополучными,  
Чтоб жизнь в стране улучшить.  
Не бойтесь, бизнесмены, ничто вам перемены,  
Вы справитесь и с ними непременно!